

Ägarskiften

Inför en framtida ägarförändring är det viktigt att ha kartlagt alla omständigheter som kan påverka säljbarhet och prisbild. Ju tidigare en sådan analys görs desto större möjligheter finns för värdeskapande åtgärder. Samtidigt ges möjligheten att undersöka alternativa handlingsvägar. Det kan vara fråga om en ren extern försäljning, men också en överlåtelse inom familjen eller till ledande befattningshavare. Även en uppdelning av företaget och utförsäljning av substans kan komma ifråga. En vanlig problemställning är hur man skall förfara med ett fastighetssinnehav för att nå ett optimalt resultat.

Nulägesanalysen kan också klarlägga förbättringsområden som, genom att vara åtgärdade inför en överlåtelse, klart förhöjer företagens värde och snabbar upp den slutgiltiga försäljningsprocessen. Genom en förberedande "due diligence" aktivitet undviker man att komplicera eller rent av äventyra den framtida ägarförändringen.

Ägarskiftesgruppen

Genom Scorelines samarbete med partners i **Ägarskiftesgruppen** (www.agarskiftesgruppen.se) täcker vi in hela processen från de förberedande strategiska funderingarna, värdering, skatteoptimering och legala åtgärder till den kompletta försäljningsaktiviteten och slutgiltiga överlåtelser.

Kontakta oss gärna för mer information!

Med vänliga hälsningar

Thomas Rehnqvist

Partner & Coach

E-post: thomas.rehnqvist@scoreline.se

Tel: 08-689 99 40